

Du möchtest ein **SAP-Experte** beim **Arbeitgeber des Jahres 2017** werden? Dann bist Du bei uns **richtig!**

**Great Place to Work** sagt, dass wir zu den besten Arbeitgebern in NRW gehören. Unsere Kunden von **New York** bis **Shanghai** und von **London** bis **Hamburg** sagen, dass wir für sie die Nummer 1 in Sachen **SAP Business ByDesign** sind. Doch wir geben uns damit nicht zufrieden, möchten noch **besser werden** und weiter wachsen! Daher suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt zur **Verstärkung für das Team Bösch** eine(n) Experten/In für den Bereich:

## SAP Vertrieb (m/w)

### Deine Aufgabe

Du bist begeistert von Cloud-Software und wirst zum Experten für SAP Business ByDesign. Du verkaufst unseren mittelständischen Kunden, warum wir als Team Bösch die erste Wahl für sämtliche Dienstleistungen rund um SAP Business ByDesign sind - angefangen bei der SAP-Implementierung, über den anschließenden Support bis hin zu Change-Projekten.

Du trägst vom ersten Tag an Verantwortung als Teil unseres Vertriebsteams und übernimmst einen bestehenden Kreis aus Kunden in Deutschland und den USA. Zu diesen Kunden baust Du eine intensive Beziehung auf und akquirierst kontinuierlich neue Projekte um Ihre Probleme nachhaltig zu lösen. Nach und nach erweiterst Du den bestehenden Kundenkreis um neue Kunden, die Du vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss begleitest.

### Dein Profil

- Verkäufer/In aus Überzeugung - Berufserfahrung mit mittelständischen Kunden von Vorteil
- Abgeschlossenes Studium (Fachbereich: BWL / Wiwi / Wirtschaftsinformatik o.ä.) oder vergleichbare kaufmännische Ausbildung
- Soft Skills: Selbstbewusstes Auftreten, analytisches Denken, Eigeninitiative & selbständiges Arbeiten, Zuverlässigkeit, Beharrlichkeit und strukturierte Arbeitsweise
- Keine SAP-Vorkenntnisse notwendig!

### Die Rahmenbedingungen

- Spannende Kunden in Deutschland und den USA
- Attraktive Vergütung + Firmenwagen
- Flexible Arbeitszeit und überschaubare Reisetätigkeit (<20 %)

### Wir bieten

- Aktive Mitarbeit in einem jungen Team, das sich auch abseits der Arbeit gut versteht
- Gezielte Fortbildungen während der Arbeitszeit
- Verantwortung ab dem ersten Tag
- Regelmäßig zwanglose Firmenevents
- Langfristige Perspektive mit Entwicklungspotential bei einem der besten Arbeitgeber NRWs 2017!

Wir erwarten, dass Du Dich schnell in unser Team integrierst und lernst, wie wir Kundenprojekte strukturieren und umsetzen. Du kommunizierst offen und direkt, sowohl mit unserem Team als auch mit Deinen Kunden. Du möchtest Dich weiterbilden und suchst eine langfristige Perspektive.

**Sende Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen bitte an: [karriere@boesch-erp.de](mailto:karriere@boesch-erp.de)**

